



van Leidenstraat 18, Voorburg

Vraagprijs € 375.000 k.k.



Dijkhuizen Makelaars
Prins Bernhardlaan 187
2273 DP Voorburg

Tel. 070 - 3000138
info@dijkhuizenmakelaars.nl
www.dijkhuizenmakelaars.nl



Omschrijving van de woning



*** WELKOM THUIS bij deze benedenwoning van maar liefst 98m² met voor- en achtertuin. ***

Welkom bij dit winkel/woonhuis benedenappartement! Deze unieke ruimte biedt een fantastische kans voor iedereen die op zoek is naar een eigendom dat zowel als winkel en als woonruimte kan dienen. Met een strategische ligging op de begane grond en een veelzijdige indeling, is dit pand ideaal voor ondernemers die hun eigen bedrijf willen starten of uitbreiden, evenals voor gezinnen die op zoek zijn naar een ruime woning met veel mogelijkheden.

Het appartement beschikt over een ruime etalage aan de voorkant, waardoor u uw producten of diensten op aantrekkelijke wijze kunt presenteren aan voorbijgangers. Voorheen was hier een kapper gevestigd. De winkelruimte is licht en open, met veel mogelijkheden voor indeling en inrichting naar uw eigen wensen. Naast de winkelruimte is er een goed in te delen woongedeelte. Dit omvat een gezellige woonkamer, een eenvoudige keuken met toegang naar de achtertuin, slaapkamer, berging en een badkamer. Het appartement is eenvoudig afgewerkt.

Voorburg Noord staat bekend om zijn rustige en groene omgeving. De wijk heeft veel groene gebieden, parken en brede straten, waardoor het een aantrekkelijke plek is voor mensen die op zoek zijn naar een vredige woonomgeving. Het biedt een ontsnapping aan de drukte van de stad, terwijl het toch in de nabijheid van stedelijke voorzieningen ligt. Hoewel Voorburg Noord zelf een rustige wijk is, ligt het op korte afstand van het historische centrum van Voorburg. Bewoners kunnen genieten van de charme en de voorzieningen van het oude centrum, zoals de oude kerken, gezellige winkelstraten en restaurants. Voorburg Noord is goed bereikbaar met het openbaar vervoer. Het heeft een treinstation (Station Voorburg en Station Laan van NOI). Daarnaast zijn er bus- en tramhaltes in de buurt. Met de auto zijn er goede verbindingen naar snelwegen zoals de A4 en A12, waardoor andere delen van Nederland gemakkelijk te bereiken zijn.



Omschrijving van de woning

INDELING:

Entree door de winkelruimte, tussenhal naar de verschillende ruimtes. Tweede woonkamer met eenvoudige open keuken en toegang naar de achtertuin. Slaapkamer aan de achterzijde en ruime berging als tussenkamer. Moderne badkamer met ligbad, wastafel en toilet aan de voorzijde onder de portiekttrap. Voor- en achtertuin.

KENMERKEN:

- + bouwjaar 1933
- + gelegen op eigen grond
- + gebruiksoppervlak wonen ca. 98m²
- + externe bergruimte ca. 7m²
- + elektra 6 groepen met a.l.s.
- + woning is voorzien van dubbel glas (deels HR++)
- + 1/3e aandeel in de gemeenschap
- + asbest-, ouderdoms- en niet-bewoningsclausule
- + actieve VvE, bijdrage is € 100,00 p/mnd
- + geen lijst van zaken en vragenlijst beschikbaar
- + energielabel is voor utiliteitsbouw, afwijkend van woningbouw.
- + saldo reservefonds € 16,630,44 per 31-05-2023
- + niet-bewoningsclausule
- + gemengde bestemming (Gemengd-1)
- + oplevering per direct

Koper heeft zijn eigen onderzoekplicht naar alle zaken die voor hem of haar van belang zijn. Wij adviseren u een deskundige (NVM-)makelaar in te schakelen die u begeleidt bij het aankoopproces. Indien u zich niet laat vertegenwoordigen door een aankopende makelaar of kundig adviseur acht u zich volgens de wet deskundig genoeg om alle van belang zijnde zaken te kunnen overzien. Van toepassing zijn de NVM voorwaarden.





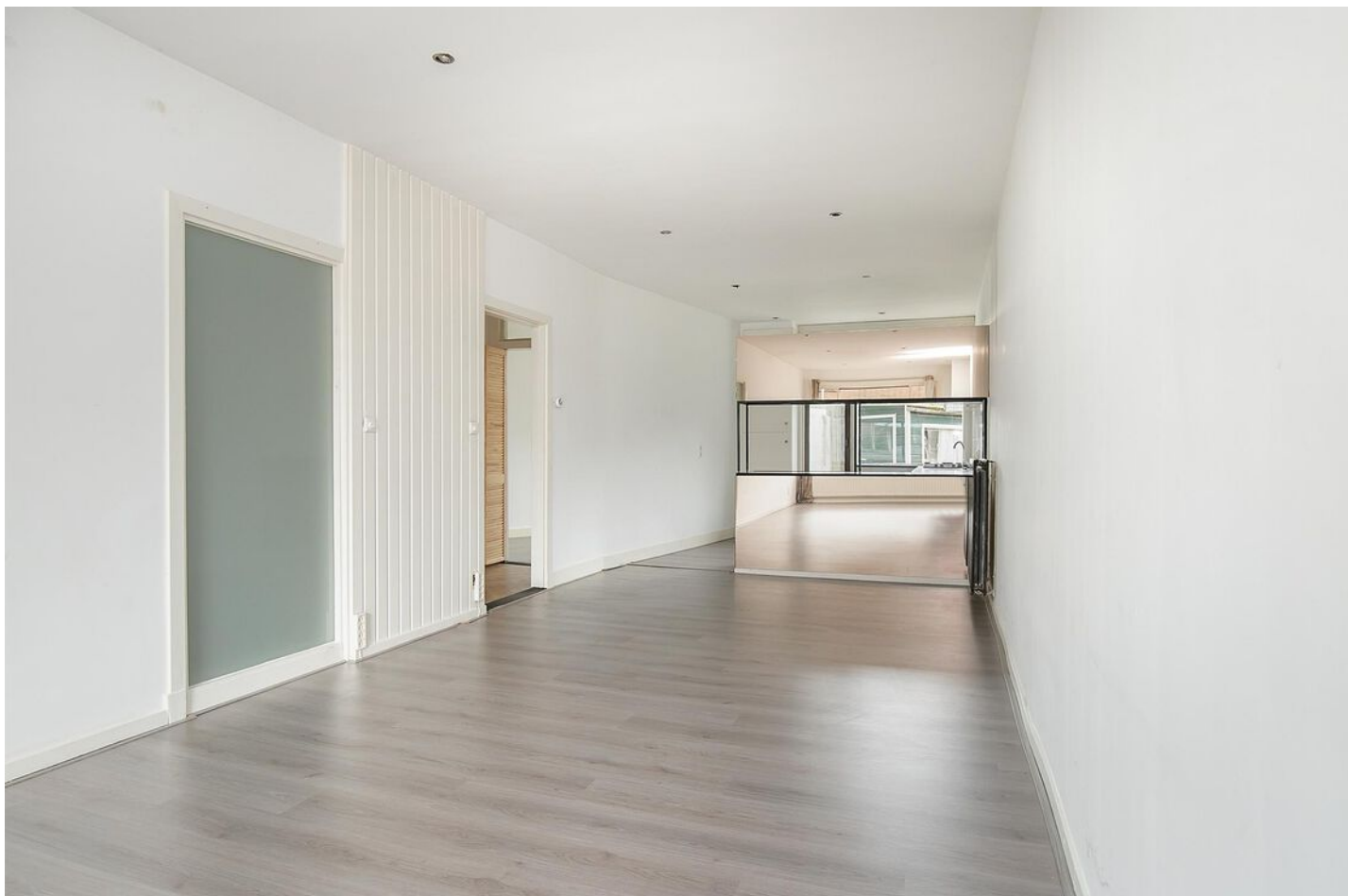
Kenmerken



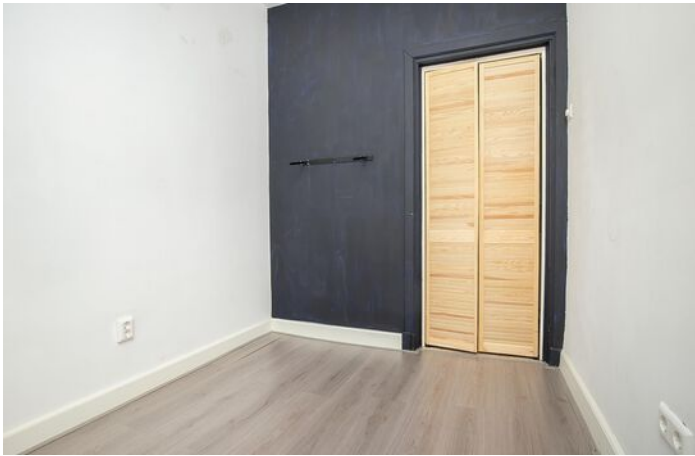
Soort	benedenwoning
Type woning	appartement
Bouwjaar	1933
Inhoud	337 m³
Woonoppervlakte	98 m²
Perceeloppervlakte	0 m²
Tuin	achtertuin, voortuin
Tuin oppervlakte	42 m²
Energie label	A
Aantal kamers	3
Aantal slaapkamers	2







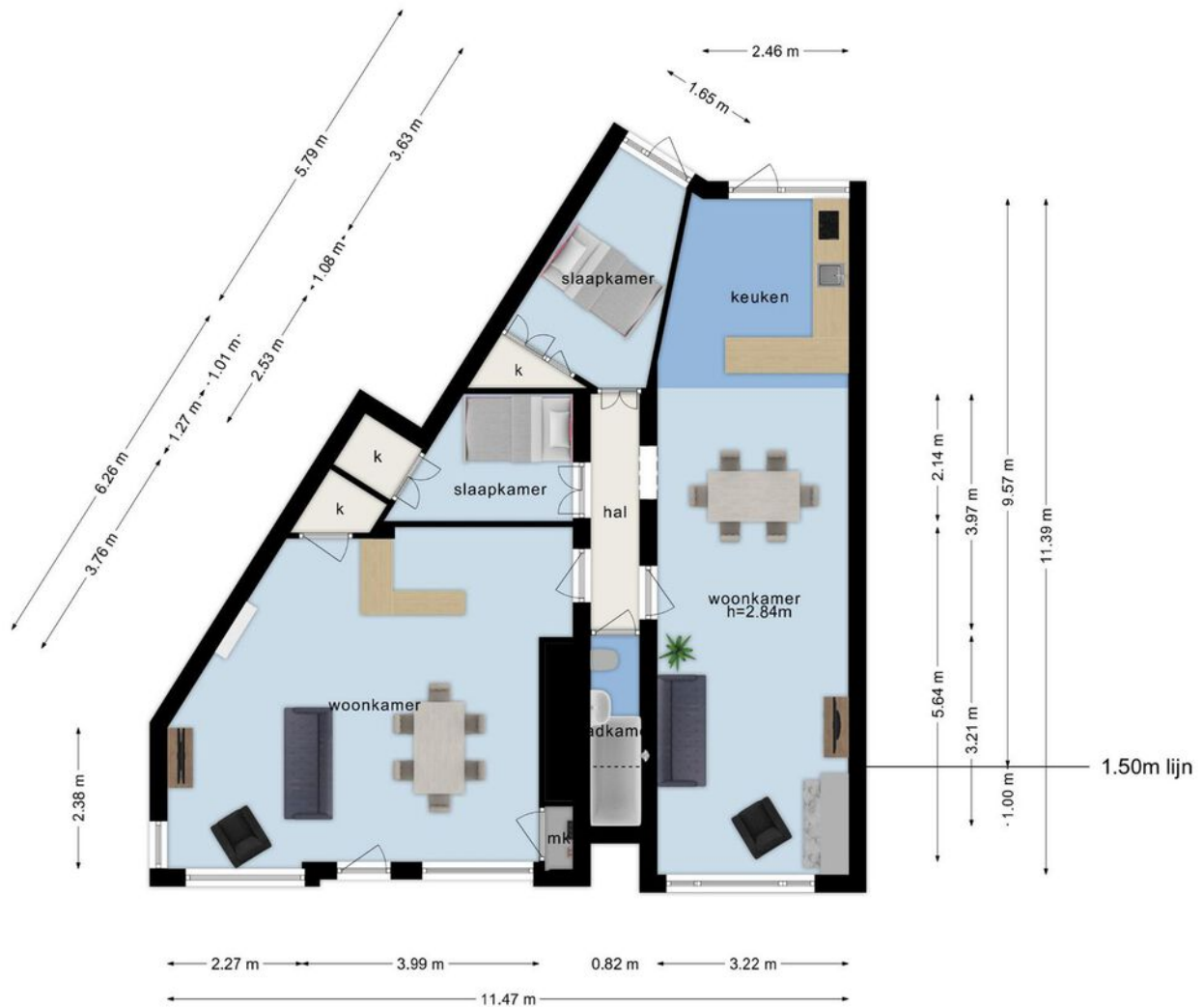








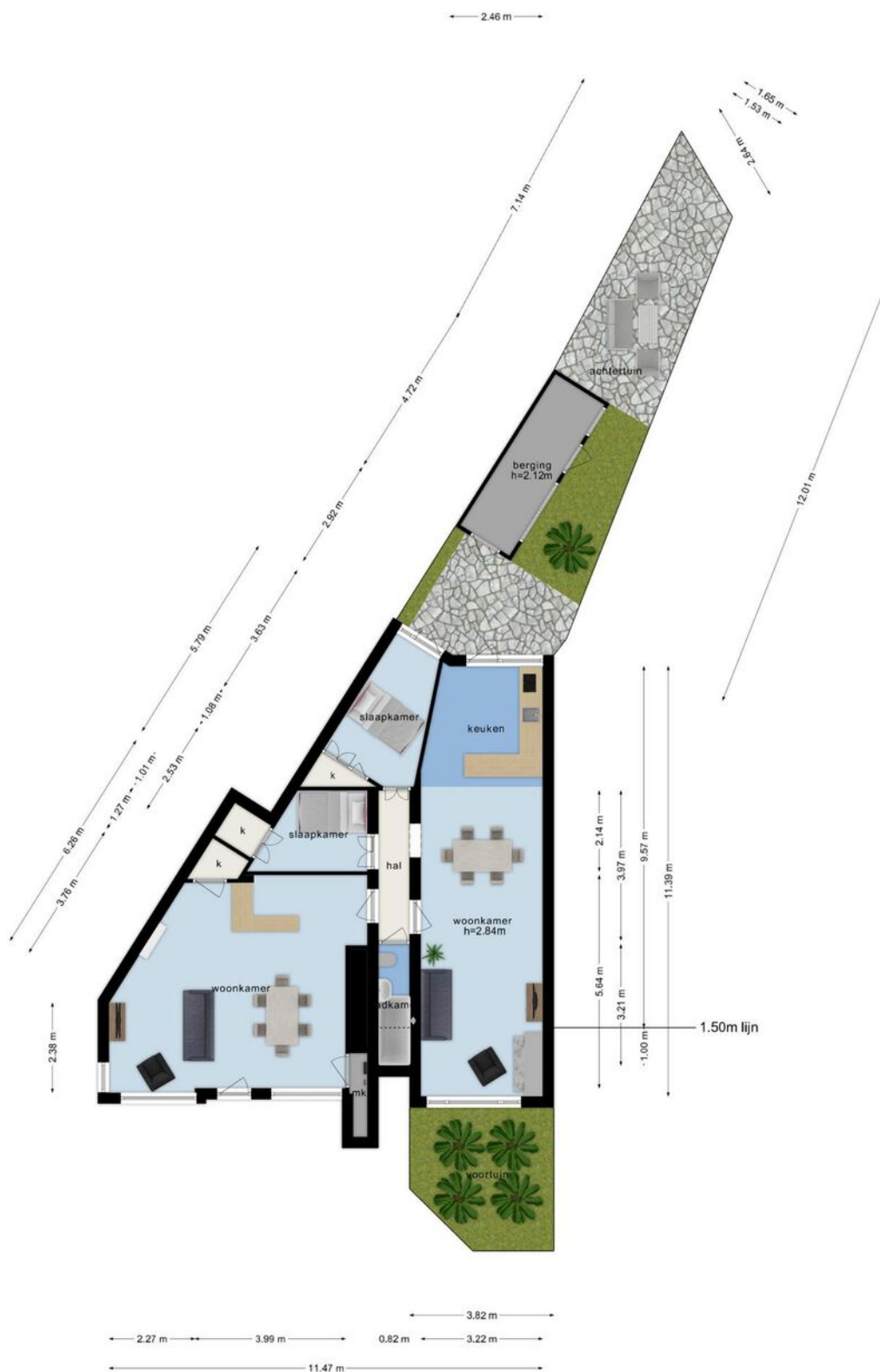
Plattegrond



Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.
Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.



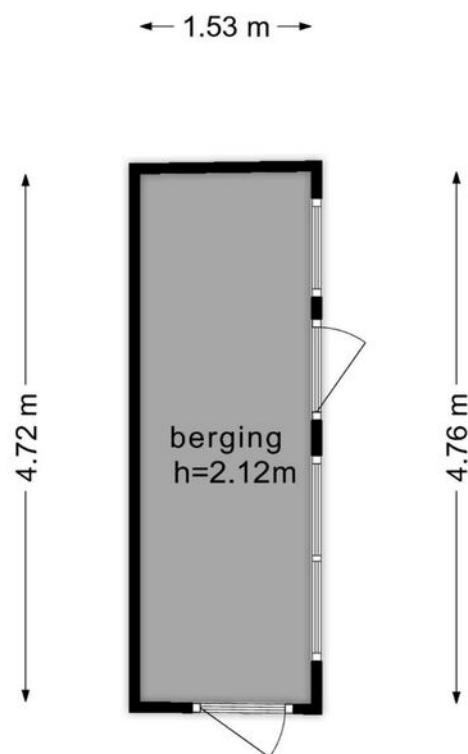
Plattegrond



Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.
 Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.



Plattegrond



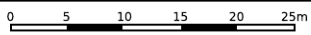
**Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.
Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.**




Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: ---



<p>12345 25</p> <p>— Vastgestelde kadastrale grens — Voorlopige kadastrale grens — Administratieve kadastrale grens — Bebouwing</p> <p>Voor een eensluitend uittreksel, geleverd op 29 juni 2023 De bewaarder van het kadaster en de openbare registers</p>	<p>Schaal 1: 500</p> <p>Kadastrale gemeente Voorburg Sectie F Perceel 5707</p> <p>Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.</p>	
--	--	---



Buurtinformatie - Leidschendam-Voorburg / Zeeheldenwijk

Leeftijd



0 - 14: 19%

15 - 24: 11%

25 - 44: 26%

45 - 64: 31%

65+: 13%

Huishouden



Eenpersoons: 24%

Zonder kinderen: 31%

Met kinderen: 44%

Koop / huur



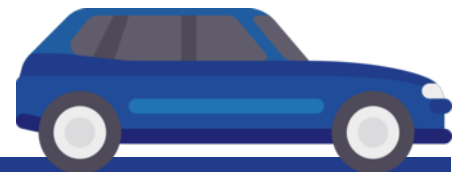
Koop: 91%

Huur: 9%

51%
man



49%
vrouw



1,1 per huishouden

Veelgestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent officieel in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Bijvoorbeeld als de verkoper een tegenbod doet. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen, betekent dat dus nog niet dat u in onderhandeling bent.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bieder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen, dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie ook vraag 5), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet wat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt dit eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als partijen 'naar elkaar

toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden) dan legt de verkopend makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dit moet u melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen, denk bijvoorbeeld aan een boeteclausule. Zodra verkoper en koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een kopie van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens deze bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

5. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft bepaald dat als u de vraagprijs uit een advertentie of een woongids biedt, u dan een bod doet.



Tijd voor een nieuw nestje?



De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Één van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, natuurlijk in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8 en 9). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.

7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod.

De NVM-makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

8. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng?

Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de NVM-makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar u een toezegging, dan dient hij die na te komen.



Dijkhuizen Makelaars

U speelt al een tijdje met de gedachte om uw woning te verkopen maar u weet nog niet zo goed welk kantoor u daarbij het beste kan helpen. Er zijn er ook zoveel! Wat u wel weet is dat u een makelaar zoekt met een gedegen kennis, die fair is en waar u makkelijk mee kunt schakelen. Een makelaar met een open houding en die met u meedenkt. Kortom een makelaar waar u van op aan kunt!

Dan staan wij van Dijkhuizen makelaars voor u klaar. Al sinds 1995 zijn wij met veel succes actief in de regio Haaglanden. Wij richten ons op een breed spectrum woningaanbod en onze focus ligt op Voorburg en Leidschendam, maar ook in Den Haag, Rijswijk en Nootdorp bevinden we ons op bekend terrein.

Heeft u een taxatie die uitgevoerd moet worden of wilt u advies bij een aankoop of wellicht zit u er aan te denken om uw woning te verhuren? Ook in die gevallen kunnen wij u uitstekend van dienst zijn. Wij adviseren u graag bij ons op kantoor onder het genot van een heerlijke kop koffie of thee.

Op ons toegankelijke kantoor heerst een vriendelijke informele sfeer en u bent altijd welkom voor vragen, een gesprek en een kop koffie. Al onze medewerkers zijn gediplomeerd dus u kunt er ook zeker van zijn dat de informatie die u vraagt en de service die u van ons verwacht van uitstekende kwaliteit is. Wij zijn niet voor niets NVM makelaars!



Van bezichtiging tot aankoop

Heeft u belangstelling voor de woning?

Nee

Wij stellen het op prijs als u ons dit laat weten. Dan kunnen wij het aan de verkoper doorgeven.

Ja

Zijn uw hypotheekmogelijkheden bekend?

Nee

Wij brengen u graag in contact met een hypotheekadviseur.

Ja

Brengt u een bod uit?

Nee

Ja

Wij stellen het op prijs als u ons dit laat weten. Als u een bod uitbrengt (via move.nl) dan is er nog geen sprake van een onderhandeling. Pas wanneer wij u namens de verkoper een tegenvoorstel doen is er daadwerkelijk sprake van een onderhandeling. Betrek bij uw bod ook andere factoren die voor u van belang zijn, zoals aanvaarding, ontbindende voorwaarden, roerende zaken etc.

Aankoopbegeleiding

Heeft u de juiste woning nog niet gevonden? Wij helpen u graag met de zoektocht naar een geschikte woning. Wij kunnen de aankoopkansen aanzienlijk vergroten. Informeer naar de mogelijkheden of maak een vrijblijvende afspraak bij ons op kantoor.

Is er sprake van overeenstemming?

Nee

Ja

Wij stellen voor u een koopovereenkomst op, dat na ondertekening voor beide partijen, naar de notaris wordt gezonden. Hoewel in de volksmond vaak over een 'voorlopig koopcontract' wordt gesproken is de koopovereenkomst wel degelijk bindend voor beide partijen! De koop kan slechts ontbonden worden, binnen drie dagen na ondertekening door de koper, of als er sprake is van 'ontbindende voorwaarden'.

De notaris.

De notaris zal u enkele dagen na ontvangst van de koopovereenkomst vragen de waarborgsom te storten of een bankgarantie te deponeren.

De hypotheek.

De hypotheek wordt aangevraagd via uw hypotheekadviseur. Indien noodzakelijk wordt tevens een overbruggingskrediet geregeld.

Laatste inspectie.

Wij stellen u graag in de gelegenheid de woning vóór de levering nog een keer te inspecteren om te kijken of alles netjes is geleverd zoals wij hadden afgesproken. Tijdens de laatste inspectie dient u ook de meterstanden te noteren.

De overdracht.

U ontvangt een uitnodiging van de notaris om met de verkoper de transportakte te komen ondertekenen. Voor die tijd krijgt u de conceptakten en de nota van afrekening van de notaris toegestuurd. U ondertekent samen met de verkoper (of met een gevolmachtigde van de verkoper) de leveringsakte bij de notaris.

Gefeliciteerd!

Prettig wonen zonder zorgen

Prettig wonen in een fijn huis zonder financiële zorgen. Vermogen opbouwen en de fiscale mogelijkheden benutten. En ook de zaken goed geregeld hebben als er onverwachte dingen gebeuren. Daar gaat het om bij een goed hypotheekadvies.

Wilt u hierover in gesprek?

Staat u voor zo'n belangrijke financiële beslissing? Of wilt u uw lopende hypotheek laten nakijken? Neem dan contact op met ons en wij brengen u in contact met onze adviseur Hilco Zijlstra van Hypotheek Compleet Service voor een kennismakingsgesprek. Dat is de beste manier om te ontdekken wat we voor elkaar kunnen betekenen. Wij luisteren dan graag naar wat uw wensen zijn. Wat u precies geregeld wilt hebben en wat u van ons verwacht.

Verantwoord lenen als uitgangspunt.

Wij rekenen dan voor u uit of uw wensen financieel verantwoord zijn. Dat is in ieders belang. Maar ook als uw aanvraag niet past binnen de huidige normen, kijken we toch of we u van dienst kunnen zijn. Maatwerk dus. We onderzoeken alle mogelijkheden om tot een verantwoorde hypotheek te komen. Verantwoord lenen is en blijft het uitgangspunt.

Welke hypotheek past bij u?

Iedereen is uniek. Daarom verdient iedereen een persoonlijke hypotheekoplossing. Maar welke hypotheek past het beste bij u? Dat is nou typisch een vraag voor ons. Hiervoor stellen wij een financieel plan op dat bestaat uit tien logische stappen.

Wat hebben wij u te bieden en wat kost het?

Wij bieden alle hypotheekvormen en producten van meer dan 35 geldverstrekkers tegen netto tarieven. Dat wil zeggen zonder (afsluit)provisie, doorlopende provisie en/of kostenopslagen. In plaats hiervan brengen wij u een vast en van tevoren overeengekomen advies- en bemiddelingskosten in rekening. U betaalt geen bemiddelingskosten als de hypotheek (om welke reden dan ook) niet tot stand komt. Wij staan u met raad en daad terzijde!

Hypotheekadvies bij Hypotheek Compleet Service beperkt zich niet tot het geven van advies alleen. Daartoe hoort ook de complete begeleiding van het traject. Het aanvragen, vergelijken en controleren van hypotheekoffertes. Het regelen van de bankgarantie verzorgen van alle contacten met de bank, makelaar, verzekeraar, notaris, taxateur. Tijdsbewaking als er sprake is van een deadline. Het controleren van de hypotheekakte en de notarisafrekening en de nazorg.

Kopen zonder risico!

Uniek is onze samenwerking bij hypotheekbemiddeling waarbij de koper op voorhand akkoord krijgt van de hypotheekbank middels een Hypotheek Compleet Certificaat. Dit certificaat geeft 100% zekerheid dat je een hypotheek krijgt en voor welk bedrag. Hierdoor wordt het kopen van een huis een stuk gemakkelijker en heb je een voorsprong op de rest die nog een hypotheek moeten gaan aanvragen als ze gaan bieden.

Met onze zekerheid van een Hypotheek Compleet Certificaat kun je bieden zonder financieringsvoorbehoud en loop je toch geen risico.



Verhuizen doe je natuurlijk niet iedere dag, tenzij je bij een verhuisbedrijf werkt. Om je op weg te helpen geeft Dijkhuizen Makelaars in samenwerking met Bewust Verhuizen daarom deze handige verhuistips. Als je de volgende verhuistips opvolgt, moet het helemaal goed komen met je verhuizing!

1. Begin op tijd

Voor je gaat verhuizen is het aan te raden om per kamer een lijst te maken van belangrijke spullen, breekbare dingen en spullen die niet mee verhuizen. Op deze manier heb je een helder overzicht voor jezelf. Wanneer je gaat verhuizen is het aan te raden om eens goed door al je spullen heen te gaan. Beslis voor jezelf welke spullen moeten worden bewaard, verkocht of weggegooid. Het is belangrijk om hier tijdig mee te beginnen zodat dit veel stress bespaart. Daarnaast bespaar je ook op de kosten door veel spullen alvast uit te zoeken.

2. Beslis wat je zelf wilt doen

Verhuizen wordt veelal gezien als een stressvolle en fysiek zware onderneming waarbij veel komt kijken. Wanneer je gaat verhuizen is het dus verstandig om goed te bedenken wat je zelf wilt gaan doen en wat je wilt laten doen. Ga je bijvoorbeeld zelf een busje huren, of maak je gebruik van de verhuisbus van Dijkhuizen Makelaars of kies je ervoor om te gaan verhuizen met een erkend verhuisbedrijf als Bewust Verhuizen. Zij hebben veel ervaring met verhuizingen in de regio Voorburg, Leidschendam en Den Haag. Je kan er ook voor kiezen om een deel zelf te doen en bijvoorbeeld de grote stukken door een verhuisservice te laten verhuizen. Er zijn verschillende oplossingen, bedenk van tevoren zelf goed wat je zelf wilt doen en wat je wilt laten doen.

3. Tussentijdse opslag

Soms is het wenselijk om tussentijdse opslag te regelen voor je spullen tijdens je verhuizing. Opslag van je spullen kan handig zijn op het moment dat je bijvoorbeeld nog niet direct in je nieuwe woning kunt, of als er veel spullen uit huis moeten voor goede ruimtelijke foto's op funda. Het is mogelijk om een opslagbox voor je deur te laten plaatsen. Je kan dan alvast wat spullen hier tijdelijk in plaatsen zodat je makelaar mooie foto's kan maken. Uiteraard wordt de box veilig tijdelijk opgeslagen.

4. Vraag tijdig een offerte aan

Wanneer je ervoor kiest om je verhuizing uit te laten voeren door een verhuisbedrijf, is het aan te raden om tijdig een offerte aan te vragen. Je kan dan in alle rust alle mogelijkheden met het verhuisbedrijf doornemen. Ook heb je vaak keuze uit meerdere verhuisdata wanneer je tijdig een offerte aanvraagt. Ons advies is om dit tenminste acht weken van tevoren te doen.

[Klik hier voor een vrijblijvende offerte van Bewust Verhuizen.](#)

5. Verhuismaterialen kopen

Het inpakken van je spullen is vaak een tijdrovende klus. Uiteraard wil je dat je spullen netjes overkomen naar de nieuwe woning. Daarom is het van belang om je spullen in een professionele verhuisdoos in te pakken.



6. Maak de verhuisdozen niet te zwaar

Let erop dat je de verhuisdozen niet te zwaar maakt. Dit werkt namelijk niet heel prettig voor jezelf maar ook niet voor de verhuizers van het verhuisbedrijf. Een maximaal gewicht van 15kg werkt het prettigst.

7. Geef kamers in het nieuwe huis een naam of nummer

Geef alle kamers in je nieuwe woning een naam of nummer, en zet dit op de etiketten van de verhuisdozen. Het is ook aan te raden op de verhuisdoos te noteren wat erin zit om het uitpakken nog makkelijker te maken. Dat maakt het voor de verhuizers of voor jijzelf makkelijk om alles direct in de juiste kamer te zetten.

8. Aanvragen van Parkeerontheffing

Voor een goed verloop van de verhuizing is het prettig als er voor het huis kan worden geparkeerd op zowel het oude als het nieuwe adres. Wanneer een parkeervergunning of tijdelijke verkeersmaatregel noodzakelijk is, moet dit op tijd worden aangevraagd bij de gemeente. Ook wanneer er bijvoorbeeld een verhuislift nodig is dien je goed te kijken of er genoeg ruimte beschikbaar is.

9. Eén dag voor de verhuizing een bij-de-hand-tas inpakken

Tijdens de verhuisdag wil je niet op zoek hoeven naar sleutels, belangrijke papieren, toiletpullen of andere zaken die je elke dag gebruikt. Ook paspoorten raden wij aan apart te houden tijdens de verhuizing. Verzamel deze spullen en vervoer deze zelf. Door het opvolgen van deze tips zal je minder stress ervaren tijdens je verhuizing. Voor vragen over je verhuizing kun je met ons contact opnemen of direct met Bewust Verhuizen.



Aanbiedingsvoorwaarden

Al onze werkzaamheden worden verricht overeenkomstig de van toepassing zijnde voorwaarden vastgesteld door de Nederlandse Coöperatieve Vereniging van Makelaars in onroerende goederen NVM U.A. alsmede de algemene voorwaarden van Dijkhuizen Makelaars. De NVM voorwaarden zijn gedeponereerd bij de arrondissementsrechtbanken, de algemene voorwaarden Dijkhuizen Makelaars zijn gedeponereerd bij de Kamer van Koophandel beiden zijn te raadplegen op onze website.

Bijgaande aanbieding is slechts bedoeld als een uitnodiging tot het bezichtigen van de betreffende onroerende zaak of als uitnodiging tot het doen van een voorstel hierop.

Deze informatie is geheel vrijblijvend, uitsluitend bestemd voor geadresseerde en niet bedoeld als een aanbod. Ten aanzien van de juistheid kan door Dijkhuizen Makelaars geen aansprakelijkheid worden aanvaard, noch kan aan de vermelde informatie enig recht worden ontleend. De verkooppresentatie is een globale beschrijving van de aangeboden onroerende zaak. Er kunnen geen rechten aan worden ontleend. Het ontslaat de koper derhalve niet van zijn onderzoeksplicht.

Deze informatie is door ons met de nodige zorgvuldigheid samengesteld. Onzijdens wordt echter geen enkele aansprakelijkheid aanvaard voor enige onvolledigheid, onjuistheid of anderszins, dan wel de gevolgen daarvan. Alle opgegeven maten en oppervlakten zijn indicatief. De Meetinstructie is gebaseerd op de NEN2580. De Meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen voor het geven van een indicatie van de gebruiksoppervlakte. De Meetinstructie sluit verschillen in meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting. Indien de gemelde maatvoeringen, om enerlei reden, van doorslaggevend belang zijn voor de uiteindelijke aankoopbeslissing van koper dan wordt koper in de gelegenheid gesteld om hier, vóór het sluiten van de overeenkomst, nader onderzoek naar te verrichten. Na het sluiten van de koopovereenkomst kan koper hier geen enkel recht meer aan ontleen.

De huidige erfgrans kan afwijken van de kadastrale grens. Verkoper kan niet meer verkopen dan waartoe hij zakelijk gerechtigd is. Verkoper aanvaardt hiervoor dan ook geen enkele aansprakelijkheid en koper verklaart hieromtrent zelf voldoende onderzoek naar te hebben verricht. Voor zover van toepassing komen de kosten voor het kadastraal uitmeten van het hierbij verkochte voor rekening van de koper.

Indien er ontbindende- of opschortende voorwaarden bij de onderhandelingen afgesproken zijn, dan worden deze in de koopovereenkomst opgenomen. De termijn die geldt voor een financierings-voorbehoud is zeven weken en gaat direct in na het tot stand komen van de mondelinge overeenstemming. Verkoper heeft koper in de gelegenheid gesteld o.a. een bouwkundige inspectie, asbest inventarisatie en/of bodemonderzoek te doen uitvoeren.

Koper is bekend met het feit dat er binnen acht weken na de datum van de mondelinge overeenstemming een waarborgsom gestort dient te worden op rekening van de notaris welke de levering zal verzorgen, ter grootte van 10% van de koopsom. In plaats van een waarborgsom kan een onherroepelijke bankgarantie worden gesteld.

Al onze aanbiedingen zijn “kosten koper”, tenzij uitdrukkelijk anders is vermeld. Dit betekent dat de overdrachtsbelasting en de notariskosten voor rekening van koper zijn.



Aanbiedingsvoorwaarden

Het is koper bekend dat de woning kosten koper verkocht wordt, hetwelk betekent dat koper de kosten van eigendoms-overdracht, zoals overdrachtsbelasting en notariskosten betaalt. Daarbij heeft koper een vrije notariskeuze (behoudens projectnotaris). Vaak wordt de notariskeuze door koper bepaald op basis van de -door de notaris- bij koper in rekening gebrachte kosten. Indien de door koper gekozen notaris een meer dan gebruikelijk bedrag voor doorhaling en aflossing van de hypothe(e)k(en) in rekening brengt aan verkoper, zal het meerdere bij koper in rekening worden gebracht. Dit is het geval, indien het totaal van de kosten voor het doorhalen en aflossen van de hypothe(e)k(en) van verkoper per hypothecaire inschrijving inclusief B.T.W. en kadastrale rechten een bedrag van € 300,- te boven gaat. Indien de notaris andere gebruikelijke kosten (administratie, dossierkosten etc.) aan verkoper doorberekend, komen deze ook voor rekening van koper. Indien koper een notaris kiest buiten de regio Haaglanden zijn de eventuele kosten voor het opmaken van een notariële volmacht van verkoper voor rekening van koper.

In de aanbiedingstekst kunnen aanvullende clausules opgenomen zijn ten gunste van verkoper. Denk hierbij bijvoorbeeld aan een ouderdoms-, asbest-, "As is, where is"-, niet-bewoners- of materialenclausule. Een overdrachtsbelastingclausule ten gunste van verkoper zal altijd worden opgenomen.

Partijen (verkoper en koper) verlenen de notaris die het transport begeleidt de opdracht tot het doorzetten van de (concept) akte van levering en de (concept) nota van afrekening aan respectievelijk de verkoopmakelaar en de aankoopmakelaar. De aankoop- en verkoopmakelaar worden door het ontvangen van de (concept) akte van levering en de (concept) nota van afrekening in staat gesteld om te controleren of de afspraken uit de (concept) akte van levering en de (concept) nota van afrekening overeenkomen met hetgeen verkoper en koper overeengekomen zijn in de koopovereenkomst.

Indien koper na het ondertekenen van de koopovereenkomst de woning nogmaals wil bezichtigen voor het nemen van maten of met een aannemer wil bekijken dan zal hij dit uitsluitend kunnen doen na akkoord van verkoper en dient koper dit verzoek rechtstreeks aan verkoper te doen. Roerende zaken welke ter overname zijn aangeboden of andere roerende zaken welke niet op de lijst van zaken zijn genoemd zullen door koper en verkoper onderling worden afgestemd.

De koper heeft een inspanningsverplichting ten aanzien van het verkrijgen van de financiering. Daartoe behoort in ieder geval het tijdig laten taxeren van de onroerende zaak binnen 3 weken na ondertekening van de koopovereenkomst.

De begeleidingskosten van een ingebrekestelling in eerste aanleg zullen separaat bij verkoper in rekening worden gebracht. Deze kosten bedragen € 300,- inclusief BTW en kunnen verhaald worden op de nalatige partij.

In het kader van de Vierde Richtlijn Wwft zijn wij verplicht een standaard cliëntenonderzoek uit te voeren voor alle betrokken verkopers en kopers. Indien uit dit standaard cliëntenonderzoek zal blijken dat een verscherpt onderzoek voor koper verplicht is, bijv. omdat u als PEP wordt aangemerkt, dan zullen de kosten voor dit verplichte uitgebreide onderzoek na overleg worden doorbelast aan koper en door koper betaald zijn voordat dit uitgebreide onderzoek zal worden uitgevoerd. In het kader van AVG verwijzen wij u naar de privacyverklaring op onze website waarin u kunt lezen hoe wij met uw persoonsgegevens en privacy omgaan.

Voor veel gestelde vragen verwijzen wij u naar nvm.nl of dijkhuizenmakelaars.nl.



De koopovereenkomst

De koopovereenkomst wordt door de verkopende makelaar opgemaakt conform het model van de NVM (Nederlandse Vereniging van Makelaars).

Rechtsgeldige koopovereenkomst pas ná ondertekening

Een mondelinge overeenstemming tussen de particuliere verkoper en de particuliere koper is niet rechtsgeldig. Met andere woorden: er is geen koop. Er is pas sprake van een rechtsgeldige koop als de particuliere verkoper en de particuliere koper de koopovereenkomst hebben ondertekend. Dit vloeit voort uit artikel 7:2 Burgerlijk Wetboek. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt overigens niet gezien als een 'ondertekende koopovereenkomst'.

Baten, lasten en verschuldigde canons

Alle baten, lasten en verschuldigde canons komen voor rekening van kopende partij vanaf de datum van notarieel transport. De lopende baten, lasten (met uitzondering van de onroerende - zaakbelasting wegens het feitelijk gebruik) zullen tussen partijen naar rato worden verrekend.

Waarborgsom

Om er zeker van te zijn dat de koper zijn verplichtingen nakomt wordt er een waarborgsom gestort bij de notaris. Dit is een bedrag ter grootte van 10% van de koopsom. In plaats van de waarborgsom kan de koper ook een schriftelijke bankgarantie afgeven, mits deze bankgarantie onvoorwaardelijk is afgegeven door een in Nederland gevestigde bankinstelling.

De kosten koper

De kosten koper zijn de kosten die de koper voor de overdracht van de woning dient te betalen. Onder de kosten koper vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.

Onder de kosten koper vallen de volgende kosten:

- Overdrachtsbelasting
- Notariskosten voor de opmaak van de akte van levering
- Kadasterkosten voor inschrijving akte van levering (koopakte)

Naast deze kosten dient u, als koper, ook rekening te houden met:

- Notariskosten voor de opmaak van de hypotheekakte
- Kadasterkosten voor inschrijving hypotheekakte
- Afsluitprovisie van een bank of hypotheekadviseur



Heeft u interesse in van Leijdenstraat 18?

Neem contact met ons op voor meer informatie.

Bel 070 - 3000138 of mail naar info@dijkhuizenmakelaars.nl



**WELKOM
THUIS**



Dijkhuizen Makelaars
Prins Bernhardlaan 187
2273 DP Voorburg

Tel. 070 - 3000138
info@dijkhuizenmakelaars.nl
www.dijkhuizenmakelaars.nl

